



PMA[®] Fachtraining für
Immobilienmakler

SMARAGD AWARD

Hiermit bestätigen wir

Herbert Gschwend

die erfolgreiche Teilnahme an regelmäßigen Fortbildungen
seit 4 Jahren
in der PROFI-MAKLER-AKADEMIE

Inhalte der Fortbildung:

- Theorie und Praxis erfolgreicher Verhandlungsstrategien zur Erzielung maximaler Immobilienkaufpreise
- professionelle Vermarktungsmethoden zur Generierung von passenden Kaufinteressenten
- praktische Übungen zu Qualifizierungsgesprächen mit Kaufinteressenten (Ausschluss von Guckern)
- relevantes Wissen über den „Quick-Check-Finance“ zur Prüfung der Bonität von Kaufinteressenten
- zielführende Abschlusstechniken bei Immobilienbesichtigungen
- Vorbereitung von Kaufverträgen: stichhaltige Formulierungen zur Vermeidung von Fallstricken



Markus Langenbach
Inhaber und Gründer PMA



Michael Ritzert
Schulungsdozent

